

[异域传真]

巴拉圭：或受干旱影响出现“牛奶荒”

据巴拉圭《国家报》报道，巴拉圭牛奶生产者和奶牛品种培育者协会对国家牛奶行业进行了全面评估后表示，受干旱影响，今年国内牛奶产量仅达到理想数量的一半，巴拉圭正陷入牛奶产量危机。该协会主席雨果·克勒指出，在保持良好喂养、并为奶牛提供舒适环境的情况下，每头奶牛的日均产奶量应达到25升。而目前，巴拉圭国内每头奶牛的日均产奶量为12至14升，远低于理想水平。另外，在第一世界国家，每头奶牛的日均产奶量已达到40升左右。

巴拿马：设立“国家咖啡文化日”

据巴拿马“telemetro”网站报道，巴拿马《官方公报》公布一项新法案，提出了一系列鼓励咖啡行业发展的措施。措施包括：改善咖啡作物管理，提升咖啡豆产量及质量；鼓励沿海地区发展咖啡研究、加工、销售等产业；为咖啡农户、企业、生产合作社等提供资金支持；为咖啡生产过程提供技术帮扶，以加强废物回收利用等。此外，为强调咖啡对巴拿马的重要意义，法案将每年10月1日设为“巴拿马国家咖啡文化日”。

爱尔兰：将加强与越南乳制品行业合作

近日，爱尔兰农业部国务部长海顿在欧洲乳制品贸易、可持续发展研讨会上表示，爱尔兰将向越南市场提供优质乳制品，打开该国乳制品行业发展的突破口。据悉，欧洲的奶牛养殖在食品安全、可追溯性、动物福利和可持续性方面具有全球较高标准。欧洲是世界上最大的乳制品生产地区之一，产品种类繁多。2021年，欧盟各国乳制品产量达到1.45亿吨。爱尔兰拥有160万头奶牛，产奶88亿升，平均每头5.648升。爱尔兰每年出口超过50亿欧元的乳制品，是爱尔兰食品和饮料出口中最大的组成部分。

智利：发布鲜食葡萄年鉴

近日，智利《2022国际鲜食葡萄市场年鉴》发布。该年鉴显示，智利是南半球鲜食葡萄的主要供应国，出口量约为60.2万吨(7400万箱，8.2公斤/箱)，占南半球本季出口总量的31%。尽管遭遇各种意外因素，与上一季相比，智利葡萄发送量仍回升了12%。上一季大量葡萄由于收获季暴雨的影响而无法出口，该季的出口量大幅减少。南半球鲜食葡萄的第二大供应国是秘鲁，出口量约为53万吨，占该地区发送量的27%，发送量比上一季增长15%。智利出口的鲜食葡萄主要是红色无籽品种，占出口总量的41%，无籽白色品种位居第二，达到28%。

金融支持乡村振兴战略的国际经验

作为乡村振兴战略的重要保障，金融体系在这一过程中扮演着举足轻重的角色。以美国和日本为代表的发达经济体，在金融支持“三农”发展方面的经验做法值得分析；以印度为代表的发展中国家在金融支持“三农”发展方面的经验做法，也为我国金融体系服务乡村振兴战略提供了经验借鉴。



乡村振兴是一项系统工程，涉及社会发展的各个领域，但无论是文化兴村、产业兴村、人才兴村，还是精准脱贫、机制创新、美丽乡村建设等一系列政策的实施，都必须解决钱从哪里来的问题，即需要回答金融部门如何发挥支持乡村振兴战略的作用的问题。

发达经济体金融支持乡村发展模式

美国和日本金融支持乡村发展采取的是以政策性金融机构为引导、农村合作金融机构为主导、商业性金融机构为补充的支农金融发展模式。

在美国，完善的农业金融支持体系是美国农业发展取得巨大成就的重要原因。复合信用型模式是美国的农村金融体系的典型特征，主要包括政策性金融机构、农村合作金融机构、商业性金融机构和农产品期货市场四个重要部分。其中政策性金融机构是不以营利为目的的农业金融组织，在美国农村金融服务体系中起到支撑作用，除提供资金支持之外，还具有稳定农产品价

格、促进农业生产、评估农业项目和担当农业技术顾问等作用。农村合作金融机构在美国农村金融服务体系中起主导作用，主要是为农场主提供长期可持续的商业贷款，弥补商业性金融服务的缺位。完善的商业性金融机构是美国农村金融体系的重要补充，主要包括商业银行、农业保险公司和私人信贷机构等，同时为激发商业性金融机构支农的潜力、提高商业银行支农力度，美联储对涉农贷款规模较高的商业性金融机构给予税收上的优惠。此外，先进的农产品期货市场的设立提高了农产品的产量和流通性，从而成为了农户合理的避险和创收工具。

日本是典型的地少人多型的现代化农业强国，其农业的兴起受益于一套政策性金融、农协系统合作金融和民间商业性金融紧密配合的农村金融体系。其中农林公库作为日本唯一的政策性金融机构，其作用是通过隔离商业性金融业务和政策性金融业务，保障政策性资金能够投放到农业地区。农协系统是日

本支持农业发展的合作金融的主体，按照行政区划划分和服务职能可划分为两个层次：一是不以营利为目的的市町村一级，其主要任务是直接与农户发生信贷关系；二是县一级的信用农业协同组合联合会，其在基层农协和农林中央金库之间起纽带作用，主要服务对象为基层农协。此外，日本还建立了完善的担保体系，在满足农村地区发展对资金需求的同时，也有效地降低了支农金融信贷可能发生的信用风险，从而减少了金融机构潜在的经营损失，提高了金融机构服务农村的积极性。

发展中国家金融支持乡村发展模式

印度在支持“三农”方面的做法较具借鉴意义。为降低高利贷在农村信贷中的比重，遏制高利贷蚕食农村经济，20世纪60年代开始，印度实施了以推行现代农业技术为核心的绿色革命，并辅之以农业信贷、价格支持、农业保险等措施来支持农业的发展。

一是政策性金融体系。印度的

政策性金融机构主要是印度农业和农村发展银行。作为最高一级的农村金融机构，其职责是通过提供不同期限的贷款为商业银行的农信活动提供融资帮助，并监督和检查支农金融机构的工作、维护支农金融组织体系的健康运行。

二是商业性金融体系。印度的商业性金融机构与其他国家一样，主要由国内商业银行组成，是支农金融组织体系中的主要组成部分。商业银行参与农业生产的各个环节，主要是为农业企业提供资金融通服务。值得一提的是，虽然印度以法律的形式规定了商业银行在农村地区设立网点的数量和较低涉农贷款优惠利率，但政府以补贴的形式弥补市场利率和优惠利率之间的差价，从而保障商业性金融盈利能力，在一定程度上保证了商业银行向农村投放信贷的积极性。

三是合作性金融体系。印度合作性质的信贷机构较为发达，主要有两类：一类是为农业生产企业、农民提供较为廉价的短期和中期贷款服务的信贷合作社；另一类是为农户提供较长期限贷款的土地开发银行。

四是地区农业银行。作为政策性银行的金融组织形式，地区农业银行设立目的是实现金融普惠，且其普惠性主要体现在以极低的贷款利率向急需资金的贫穷农民群体进行放贷，故其保障了贫穷农民金融的获得感。

五是农业保险体系。印度农业保险体系实行特殊的中央政府与邦政府两级责任分摊制度，且体系内的机构经营费用完全由国家承担，这一制度促进了农业保险体系不断完善。

六是各种支农基金和适时的金融支农制度安排。在支持合作性金融发展方面，印度政府建立了各项保障基金，旨在加强涉农金融机构应对自然灾害等不可抗因素冲击的能力，促进了合作性金融体系的完善。

张海军 周胜男

格桑旦增：巡边“活地图”致富带头人

“无论山有多高，路有多远，只要是我们的国土，就一定要巡逻到。”这一天清晨，格桑旦增带领勒门巴民族乡的巡山队队员，再一次踏上了巡边路。

勒门巴民族乡(以下简称“勒乡”)，隶属西藏自治区山南市措那县，地处喜马拉雅山脉腹地，西与不丹接壤。

51岁的格桑旦增，是勒乡党委副书记、人大主席。自13岁跟随父辈放牧守边，他38年如一日，始终恪守“守护边疆一辈子”的承诺。在他的感召下，全乡各族干部群众坚持“抵边居住，贴边生产，放牧就是巡逻，生活就是守边”，扎根勒乡，践行“党带我致富，我为国守边”的誓言。

在格桑旦增的成长中，父亲次仁旦增扮演了重要角色。

“现在的幸福生活是党给的，我们一定要牢记党的恩情。”格桑旦增13岁第一次跟随父辈放牧守边，父亲次仁旦增就拍着他的肩膀，语重心长地反复叮嘱：“一定要守护好祖国的每一寸土地！”

“父亲年迈，不能再出门巡边，他的路我替他走下去。”翻雪山、蹚冰河、过泥潭，常人眼里枯燥乏味的巡边生活，格桑旦增一坚持就是38年。

“爸爸总说，守住国才能守住家。”如今，格桑旦增的女儿次仁旺姆也经常跟着格桑旦增一起巡边守边。祖孙三代扎根边陲，守护国土，建设家乡，被当地群众传为佳话。

前些年，路不好走，45公里的巡边路陡峭险峻，全靠步行。冬天的勒乡，风又大，峡谷里寒气袭人。

国旗、门巴刀、对讲机、常用药……“不能大意，东西要带齐。”上山前，格桑旦增总是会反复确认背包里的每一件物品。巡边一走就是一周，他和队员们背着干粮，蹚冰河、爬雪山、过泥潭、踩湿地，甚至数次与死神擦肩而过。

“他是大家公认的‘活地图’。”勒乡党委书记冯永义说，格桑旦增带领大家早已踏遍了边境的山山水水、一沟一整，对林区地形地貌、资源分布了然于心，他还凭着记忆画出了巡边路线图，复印出来分发

给大家。

在格桑旦增的感召下，勒乡18岁至65岁的群众都担负着巡边守边任务。“我们向他学习，大家团结一心，守护好祖国边境。”村民曲宗说。

目前，勒乡共有56户151人。“家乡不建设好，都搬走了，谁来守边？”这是格桑旦增一直担心的。

“发展产业，在家门口就能增收致富，才能留住人、守好边。”格桑旦增敏锐意识到。

勒乡平均海拔2350米，气候温和湿润，适合种植高山茶叶。但长期以来由于种植零散、管理粗放，茶叶品质不高，带动群众就业增收能力不强。

2006年，格桑旦增提出对茶厂的经营模式和管理方式进行改进，2011年带头组织成立了“茶叶协会”，2013年又推动成立了勒乡茶叶农牧民专业合作社。

“现在合作社集种植、加工、销售于一体，有砖茶、红茶、绿茶和速溶茶四种畅销产品，供不应求。”合作社理事长罗布次仁介绍，仅茶产业一项，勒乡农牧民每年实现人均

增收万余元。

茶产业发展起来了，乡村基础设施也要跟着完善。

2015年，勒乡新型特色小镇建设启动，村民只需承担一部分资金就能住上新房。考虑到部分村民积蓄不够，格桑旦增与村两委班子共同想办法，以村集体经济分红的方式为村民分担了部分资金压力。2018年，村民们顺利住上了设施齐全、宽敞明亮的藏式别墅。

“现在家家户户开起了家庭旅馆，吃上了旅游饭。”村民伟色说，“旅游旺季的时候房间还不够住。”

“一年至少有几万元的收入。”65岁的村民古如介绍，除了家庭旅馆，自己还经营着餐馆和商店。

如今，旅游业和茶产业成为拉动勒乡经济发展的“两架马车”，群众的腰包越来越鼓，守土固边的信心越来越足。在格桑旦增带领下，勒乡各族干部群众像雪莲花一样扎根雪域边陲，以实际行动争做“神圣国土守护者、幸福家园建设者”，在无私奉献中书写着新时代爱国诗篇。

罗旭 玛玛多吉