

转型季

聚焦农业新业态

新农人、新思路 带农走上新道路

南京市溧水区华成蔬菜专业合作社坚持以保护农民利益为出发点,将基地种植面积从300亩发展到2000多亩,不断开展蔬菜种植技术创新,已有16名大学生在基地就业创业,他们在合作社现有的产业平台上,依靠科研院所的技术支撑,刻苦钻研,开拓创新,为农业产业发展贡献着力量。



□陈雪琼 孙超超

“走出去”分散种菜到“返乡”合作发展

20多年前,南京市溧水区和凤镇2000多农户如潮水般涌入苏、锡、常等城市郊区包地种菜卖菜,其中,在相对集中的无锡郊区就有上千名“菜农大军”安营扎寨。当年,在乡办厂跑供销的共产党员路晓华,在一次去无锡出差,与和风菜农的交往中了解到这批率先走出去的菜农,身在异乡,不仅要起早贪黑种菜和卖菜,而且常常为菜地纠纷,以及遭遇假种子、假农药坑害等问题而发愁。看到外出种菜农民的难处和服务城市“菜篮子”的商机后,他回到家乡几经考虑向厂方提出辞职,带着妻子进入无锡,一边承包菜地种菜,一边从事农药、化肥、菜种等农业生产资料经营,为家乡菜农提供服务。不久,和风镇党委根据该镇上千农民、数十名党员在无锡种菜的情况,决定组建“和风镇驻无锡菜农服务部党支部”,并委任路晓华担任菜农服务部党支部书记兼主任,这成为当时第一家驻外党支部。从此,路晓华不但为无锡种菜的家乡菜农服务,为他们提供优质蔬菜种子、农药、化肥等,还承担起了协调和解决各种矛盾纠纷的重担,成了外出菜农的“娘家人”。有路晓华当“娘家人”,和风驻无锡菜农抱团种植的千亩大棚蔬菜,破例成为无锡市菜篮子工程“定供菜”。在路晓华的带领和帮助下,在无锡种菜的和风菜农收入稳步增加,每年带回家乡的现金收入近亿元,户均10万元,外出菜农户率先成了“小康示范户”。

日复一日,年复一年。路晓华和外出的菜农们,不仅掌握了蔬菜生产的技术,有了稳定的蔬菜销售门路,而且积累了一定的资金资本。与此同时,路晓华在与家乡领导的工作交往中得知,和风镇已定为南京市现代农业示范园,这让他意识到家乡现代农业发展的“春天”来到了,加上内心的乡土情怀,他萌生了返回家乡创业的想法。飞出去的“燕子”又飞回来了!2009年4月9日,他带领和风镇在无锡种菜卖菜的13户菜农,返回和风老家在黑土地上开始了蔬菜种植创业之路,成立了南京市溧水区华成蔬菜专业合作社。

规范化、标准化、产业化创新发展

多年以来,合作社坚持成员之间地位平等的原则,引导成员高效沟通协作,实现民主决

策、合作共赢。合作社设置了成员大会为最高决策机构,下设理事会和监事会,并产生理事长和监事长,分别成立管理办公室、生产部、营销管理部、财务部、后勤部等相关部门;合作社内常规事项,由理事长进行统一组织,各部门负责人开会协商,明确重大事项实行目的和可行性,最终通过举手表决,当有重大事项决定时,合作社会牵头召开成员大会,邀请每个成员参加,最终以投票的方式确定决策的产生;定期召开理事会和监事会,了解各部门、各成员的运行发展情况和需求,最终由各成员根据自身实际情况联合制定生产计划,保障各成员的话语权和知情权。

经过十余年的发展,合作社已建成蔬菜产业基地2008亩,基地内基础设施也在逐步完善。目前,基地已建成蔬菜规模化种植连栋大棚3万平方米,工厂化育苗中心玻璃温室3600平方米,农业产学研示范和展示中心2300平方米,蔬菜保鲜库房1000立方米,蔬菜配送和加工车间1000平方米,办公区3200平方米,农民培训教室85平方米,电教室168平方米,会议室2间,休闲垂钓鱼塘50亩,农家乐餐饮区300平方米及其他配套设施。

近年来,合作社不断进行基地主干道及周边道路亮化、绿化,改善基地整体环境面貌。合作社发展也从传统的蔬菜种植、销售,逐渐拓展到种苗生产繁育、蔬菜精深加工、休闲旅游、科普教育、科技培训等服务行业,进一步解放农民双手,实行机械化、规模化生产,并带领农民建设创意农园、家庭农场,用于休闲采摘、农事体验,逐步实现从一产到二三产业的融合发展。

合作社在发展过程中非常注重优质农产品品牌打造,合作社的主体品牌“路成”芹菜已被评为南京市名牌产品,其商标也被评为南京市著名商标,并获得了南方野生水芹菜的大棚种植方法的发明专利。合作社严格按照绿色蔬菜生产标准进行田间生产,对农户生产的蔬菜产品实行统一检测,统一贴标,统一品牌销售。

坚守服务成员初心

在十余年的发展过程中,路晓华带领合作社16名大学生团队,以农民利益为核心,立足蔬菜生产,带领农民不断探索农业发展的方向,实践促进增收致富的方法。通过打造蔬菜

全产业链发展链条,合作社从种苗到培育、田间生产到产品加工及运输销售等各个环节,与农户建立紧密的利益联结机制,并通过成立蔬菜产业联合体的方式,最大化整合农业生产经营的各项资源,将广大农户联合在一起,形成区域蔬菜产业发展的共同体。

为促进合作社发展,保护农民利益,从2010年开始,合作社把土地股份的理念融入专业合作社,农户参加合作社后,将家庭承包经营的土地折价入股合作社作为成员出资。农户每年可以获得1200元/亩的年度股金分红,而周边没有参加合作社的农户土地流转租金一般为700元/亩。同时,入社农户可以优先到合作社就近务工,获得2万至3万元的工资性收入。农户以土地折价入股合作社后,合作社也得到健康发展,合作社与入社农户形成了良好的合作关系。

合作社每年通过订单生产方式收购周边农户蔬菜价值6000多万元,累计收购成员蔬菜种植面积3000余亩,蔬菜收购量达2万多吨,合作社年销售收入已破亿元;同时,合作社每年通过土地股份分红、工资性收入、二次分红、销售奖励补贴、物化补贴等方式,为农户生产生活提供经济来源,年盈余分配资金550多万元,带动周边2000余户农民家庭增收致富,也成为带动本地农业农村发展、农民增收致富的重要合作经济组织。

2013年,合作社筹建华成商城,开拓合作社电子商务发展新渠道,通过电商平台整合周边优质的农产品,帮助周边农户提高产品价值,增加产品收益;同时商城配合会员体验种植、采摘等田间劳作等方式,也成为合作社发展休闲旅游、科普教育等农业三产的重要窗口。为了更好地带动农民增收致富,2018年,路晓华牵头成立了南京市首家蔬菜产业化联合体,通过带动溧水范围内的种植大户、家庭农场等5300余亩的蔬菜种植面积进行蔬菜的标准化生产和品牌化销售,促进蔬菜产业发展。

合作社通过产业化联合体,合理配置农业资源,带动本地种植大户、家庭农场等新型农业经营主体增收近2000万元。另外,合作社通过实行规模化标准化种植,有效带动周边2000余名农民实现家门口就业,户均年增收4万元以上,并且为更多的农业技术人才和大学生提供了更多的就业和创业机会。

【关注】

退役军人王敏 “耕”出振兴美景

□郭明芝 李雷

从部队“眼观六路、耳听八方”的通信兵,到扎根农田、服务农民的农技专家,退役26年来,王敏不改军人本色,坚守农业战线,推广农业技术,带出一批批“种植大户”,绘制出乡村振兴的美好画卷。1995年,王敏脱下军装,成为安徽省宿州市埇桥区农机局的一名农机技术员。从苦练军事技能的“战场”转入“农门”,面对更新换代的种植理念和技术,王敏从“零”学起。

他白天跟着老技术员奔波于各个乡村,晚上趁着夜深人静把白天所得总结记录下来……几年下来,他积累了丰厚的技术和经验,也渐渐总结出自己的工作方法。

深入田间,王敏发现,传统的玉米种植方法行距较窄,不利于机械操作。经过反复研究试验和测算,王敏提出“玉米精量播种”理念,扩大行距,同时缩小种植株距,这样既便于机械操作,又能保证同一亩土地玉米种植株数不减少。

为推广这项技术,王敏组织了一个又一个现场会,一遍遍向乡亲们推广精量播种技术,详细讲解播种行距、株距、播深、化肥用量等技术细节。精量播种技术推广开后,每年玉米播种面积达240万亩,帮助农民节约耕种成本近9000万元。

王敏常说:“农技人员不仅要掌握丰富的理论知识,还要具备解决实际问题的能力。”研究中,他探索出了秸秆全量还田技术。庄稼收成之后剩下的秸秆,是很好的肥料。但因为秸秆过长,无法被土地吸收,农民只好把它们堆在地头,大好的肥料就这样浪费了。王敏经过反复试验,运用农业机械,把秸秆粉碎到10厘米以下,将其平铺于地表或掩埋于地下,既能给庄稼增肥,又能改善土壤,防止土地板结。这一技术在安徽全省推广,头两年就节约耕种成本7000余万元。

在王敏的鼓励和帮助下,一批批农机合作社和“职业农民”涌现出来。2012年至今,埇桥区涌现出2000多户农机科技示范户,农业新技术、新机具得到普遍应用。

雪花村有种花生的基础,王敏提议修路、建榨油厂,实现增值。2018年,王敏又为村里争取产业到村项目资金100多万元,用于建设种植大棚。在他的帮助下,2020年,全村所有贫困户顺利脱贫。

如今,已是安徽省现代农业产业技术埇桥综合试验站站长的王敏仍常年奔波于田间地头。“我希望能 在农田里深耕,和农民朋友肩并肩、手拉手,让大家的日子越来越幸福。”王敏说。