

刘苗会：用科技书写南汇水蜜桃的“甜蜜事业”



□记者 张树良

2015年，已经在上海沪郊蜂业联合社工作12年，成为副总经理的刘苗会正式告别了蜂蜜这份事业，迈出作为一名新型职业农民的第一步，选择成为一名“桃农”。

农业创业，为什么选择了水蜜桃？

在刘苗会看来，“南汇水蜜桃”作为浦东经济果林中的优势产业，面积广、品种好，更重要的是产业集聚，不但有足够的政策支持，而且有利于品牌的打造。

“农业存在投入大、回报周期长、单位效益偏低的产业特点。因此，我作为一名新上海人，首先要考虑的是如何获得更多支持。”从技术员、业务员一路成长为部门经理、质量负责人的经历，让“80后”的刘苗会考虑问题比同龄人更加“成熟”。

“桃树的树龄都超过了16年，橘树也是36年以上树龄，‘老龄化’严重，残株多，严重影响果园的产量和效益。”这是刘苗会在充分熟悉了

【返乡档案】刘苗会，男，1982年7月生，江苏东海人，中共党员，全日制本科，农业标准化工程师、高级技工，浦东新区优秀共产党员，上海市高新技术引进人才、上海市农民田间学校校长、农业部农村实用人才致富带头人、农业农村部农民教育培训百名优秀学员。

了解了新区水蜜桃老果园改造政策后瞄上的一块地，这块地位于浦东新区G1501高速路一侧，大治河沿线，“之所以选择这块地，是因为它集中连片程度高、改造空间大，最主要的是交通方便，为以后农资和产品运输带来很多便利。”刘苗会说。

2016年11月，上海苗荟农产品专业合作社成立了。合作社从惠南镇四墩村和镇农投公司流转了200多亩土地，刘苗会带领11名青年职业农民，开始了以水蜜桃老果园改造为起点的农业创业之路。

在当地传统的种植经验中，老果园改造往往采用的是老树旁边套种新树的更新模式，以便实现尽量减少损失。

但刘苗会有自己的想法。

作为上海市最早一批参加新型职业农民培训教育的学员，刘苗会如饥似渴地参与到培训教育和自我提升中，了解最新农业政策，现代农业生产技术、经营知识、发展理念等，不断提高自身的生产经营管理

能力。

对刘苗会来说，培训最大的收获就是让自己更加相信农业科技的力量。

“我们当初对老果园进行了整体砍伐，通过全面清理、水淹消毒、土地平整、深翻晾晒等土壤改良修复的步骤后进行栽种，希望能打造成南汇水蜜桃高端、高品质的样板。”刘苗会说。

在苗荟合作社可以看到，改造后的桃园，密度从每亩40株减少到30株，降低了果园密度，株行距增大，改善了通风透光条件，也为喷药、除草、采收等机械作业创造了条件；同时，引进了大团蜜露、新风蜜露、湖景蜜露、柳条白凤、川中岛、玉露等优质水蜜桃品种，进一步调优桃树树龄结构、品种结构、上市结构。

叶正文是上海市农业科学院林果所所长，也是刘苗会最尊重的专家之一。“在叶正文所长的指导下，我采用了他传授的四主枝挺身型水蜜桃种植模式，便于开展机械化操



【创业感悟】“尊重科技、勇于实践，正是农村创新创业带头人应该具有的素质。”

作、省工化栽培。”刘苗会说。

也正是在上海农业科学院林果所和浦东新区农业技术推广中心的帮助下，刘苗会才将自己的桃园赋予了浓浓的科技底色——以建设桃种实验基地为抓手，围绕提升桃树单产能力、提升果品质量，大胆引进、实验优质水蜜桃品种，创新桃树栽培技术，深沟高畦、稀植壮株、疏蕾疏花、简易修剪、套袋及反光膜应用……

一系列创新的桃树栽培技术在这里被应用，也为刘苗会的桃树种植积累了技术优势，更增加了品牌底气，如今，合作社注册的“苗荟”商

标已经有了一定的名气，也越来越多地在浦东农博会、中国绿色食品博览会等农展会上赢得关注。

如今的苗荟合作社，已经拥有全国优秀农民田间教室、上海市水果标准园、上海市优秀农民田间学校、浦东新区农产品放心基地等多个荣誉。但在刘苗会的朋友圈里，“上海市农业科学院乡村振兴科技支撑行动科技引领示范基地”的照片下，他写下了“三年来最具实力的牌子”。

尊重科技、勇于实践，或许正是农村创新创业带头人应该具有的素质。

丁晓欢：拥抱互联网新时代 新农人“走”出新路子



□见习记者 李子晗

立春过后，青浦练塘镇东庄村在“淋”了几场春雨后终于绽放出活力。这些天，上海优禾谷农产品专业合作社负责人丁晓欢又忙开了：600余亩土地已翻耕待播；蟹稻共生区域环沟整治一新，之后将迎来一批新的甲鱼宝宝；田埂上新种植的一排排红美人将为基地带来一抹亮色……新的一年正在拉开帷幕，丁晓欢踏步在这广阔的田间，看着这片饱含着祖辈心血的土地，露出了欣慰而幸福的笑容。

“农场”和“互联网”，似乎是很难联系在一起的两个词。然而，丁晓欢在2014年底接手父辈经营种植的这片土地时，将大米销售“搬到”互联网上的想法便逐渐在心中萌芽了。他凭着自己10余年在金融行业所累积的销售经验，做出了许多传统农民未曾做过的尝试。

丁晓欢深知产业振兴与“销”字密不可分。道理，经营农场这些年，他在牢牢把控自家大米品质的前提下，一直在“创新”自己的销售方式。“现在农场产出的大米主要在拼多多、鱼米之乡等多个平台上进行

【返乡档案】丁晓欢，一位曾经的金融男，如今的家庭农场主。80后的他，几年间，从一个完全不懂农业知识的上班族变成了精通电商与营销的农场主。他用他的一举一动，诠释了互联网时代下的“创新型农民”。

销售，销量都很好。”丁晓欢向记者欣慰地介绍着。

如今的丁晓欢，在电商路上走得越来越稳了。他不仅将自己的大米推向了各网络平台，还创建了“上海优禾谷农产品专业合作社”微信公众号，亲自负责运营和后台维护。也正因为丁晓欢的这些努力，合作社生产的大米如今不仅是青浦区同时具备“双码”和国家认证的“绿色食品”，同时也是电商平台炙手可热的产品。丁晓欢在这股互联网和电商的浪潮里，成功“创”出了自己的路子。

名为“上海地产农产品平台”的小程序是由市农科院和上海微创联合打造的，农户们在小程序上挂上链接，就能售卖自家农场的农产品。而丁晓欢农场里的各个品种：“银香38”、“南粳”、“沪软1212”、无农药“蟹稻米”等，就这样被他“上了架”。

“我们现在除了售卖大米，也在想顾客怎么引流的问题。通过小程序，我认识了许多新顾客，然而，朋友‘引’进来了，怎么‘流’？又是个新问题。”对此，丁晓欢给了记者新的回答：“我决定继续

‘创业’，开发出一个顾客引流的软件技术，科技公司的名字我都想好了，不出意外，今年3月后就要试运营了。”

在“互联网”这条路上“走”稳了，丁晓欢没有固步自封，而是选择了在新的赛道上“创”出新的产业，“创”出新的商机。在互联网创新驱动创业的这条路上，丁晓欢从未停止过努力与尝试。

如今，丁晓欢的合作社发展得越来越好，回归到其离开繁华的市中心高层大楼而返朴农村的初心，其实是一颗赤子之心——他从未忘记过振兴家乡产业、带动村里百姓一同富裕的梦想。

“作为乡村振兴示范村的东庄村这些年发展得很快，首批精品民宿样板房已开工建设，农村电商工作室吸引了一大批创业青年来到村里，这也为我们合作社发展也带来了前所未有的好机会。”丁晓欢说，“我们将在合作社打造一个昆虫、植物展览厅，通过各种体验活动吸引更多学生来到田间地头。将来，示范村将创新出像咖啡厅、茶室、书店、农家乐这样的产业集群，必定能让东庄村更加兴旺和充满魅力！”丁



【创业感悟】“我想走出一条和传统农民不一样的‘创新’之路，我不仅要通过互联网把我这片田里种的大米推出去，还要利用它的力量真正做到产业振兴和家园兴旺！”

晓欢由衷地向记者表达着自己的美好愿景。

面对年薪丰厚的职位，他毅然决然回到质朴田园，“走”出一条新路子；面对新时代互联网的洪流，他无所畏惧的大步上前，“奔”向浪潮的最前端；面对家乡产业振兴，他积极地构思，“创”着东庄村美好的未来蓝图。

这就是他，一个从未停下，永远“创”在路上的年轻农场主——丁晓欢。