

应对风险 走规模化、标准化、生态化养殖之路

近两年,生猪养殖遭受非洲猪瘟和新冠肺炎疫情双重打击,但同时,行业洗牌、产业升级也迎来新契机。



湖北：10县市推广“虾稻鳅”综合种养

长江禁捕后怎么让百姓吃到人工饲养的江鲜?小龙虾该怎么养?据悉,江鲜明年端上百姓餐桌,湖北省要从大养虾向养大虾转变。湖北省驯化长江野生鱼中华沙塘鳢(又称“土憨巴”)已取得突破性进展,明年将在10个县市全面推广虾—稻—土憨巴共作的种植养殖新模式,这种模式是先种水稻,然后养小龙虾,小龙虾收获以后再投放“土憨巴”苗,它吃较小的小龙虾的幼苗,保证长出来的小龙虾都是大虾,一田三收,大大增加农民收入。小龙虾养殖核心竞争力是养大虾。明年,湖北省不再扩大小龙虾养殖规模,农业发展中心将重点抓“七钱虾工程”,大力开展养殖技术攻关,引导农民减小养殖密度、科学投喂,多养七钱以上的大虾,力争每亩增收1000元。

湖南：逾三成农户加入合作社

湖南大力培育农民合作社,加快推进农业适度规模经营。目前全省农民合作社发展到逾11万家,三成以上的农户加入合作社,联合搞生产,“抱团”闯市场。全省农民合作社总实有资本3084.95亿元,规范化建设和社会化服务水平居全国前列。在全省农民合作社中,省级示范社总数达到1388家。通过示范创建、典型引领,全省农民合作社逐渐形成了“种养加销一体化”“专业服务”“合作社加公司”“要素合作型”“联合发展型”5大模式,推进一二三产业融合发展。

河南：“电商进农村”覆盖全部贫困县

截至目前,河南省共认定电商进农村综合示范县95个,覆盖全部贫困县,累计投入财政支持资金17.2亿元;累计建成县级电商公共服务中心121个、乡村电商服务站2.3万多个,初步建成了县乡村三级农村电商公共服务体系;累计建成具有快递收寄功能的农村电商服务站点和快递取送点3万多个,快递物流服务实现了所有县域和大部分乡村的覆盖;累计对21万多名乡村干部和第一书记进行轮训,对12万名有能力有意愿的返乡青年、退伍军人、贫困户等进行免费培训,培育了5700多名电商扶贫带头人。

广西：共推糖业农机合作 共谋数字化转型

广西是中国最大的糖料蔗种植区,涉蔗农民2000多万人、产业工人10多万人,甘蔗种植面积、蔗糖产量已连续28个榨季占全国的60%左右,耕种收综合机械化率达到65%。近年来,国内糖厂建设领军企业广西建工集团第一安装有限公司积极响应国家“一带一路”倡议,实施“走出去”发展战略,先后在泰国、越南、印度尼西亚、柬埔寨、埃塞俄比亚等国家承接实施了一批糖厂项目。其中,该公司在泰国以EPC模式(设计、采购、施工、试运行总承包模式)建成糖厂4家,在建糖厂1家。在建的泰国三井KSP日榨甘蔗2.4万吨及日产精糖1000吨糖厂是该公司迄今承接的最大EPC总承包项目,力争打造成亚洲规模最大、技术最先进的糖厂。

十堰智强养殖合作社位于县域大山深处,自2017年成立起就对猪舍实行全封闭管理,在阻断病毒传播上下足功夫,同时高薪聘请技术员,走规模化、标准化、生态化之路。仅用3年时间,生猪存栏量从300头增至8000头,今年前10个月,出栏1.1万余头,产值3300万元。

“走,先去消毒!”这是竹溪县兵营镇顺风雨村,十堰智强养殖合作社负责人翁德军接待来访者的第一句话,先到一间喷雾消毒室,在里面待10分钟,全身杀菌。

这个合作社的养猪场建于2017年,始终处于高度严密的疫情防控中,严格管控人员、车辆和物料进出猪舍。在铁桶般的防护下,养猪场至今未发生一例病毒感染事件,保持满负荷运转,保证大半个竹溪县的仔猪和生猪供应。

小山坳如同“禁地”

翁德军今年47岁,开过砖厂,卖过砂石料,做过工程。

2016年想转行生猪养殖时,亲戚朋友没一个同意,可翁德军决心坚定:“养猪是门产业,是刚需,啥时候都不过时。”

他参加了正大集团举办的一个培训班。正大集团承诺,只要一次性购买300头母猪,免费提供一名技术员。竹溪县也出台政策,鼓励发展养殖业。

2017年3月,翁德军回村牵头成立合作社。当年5月18日,猪场开建;12月23日,第一批300头母猪进场。

从那时起,小山坳就成了“禁

地”。

进入者被喷雾消毒时,车辆也被清洗、接受40分钟的高温消毒。通向猪场只有一条路,铺着油毡布,布上浸泡烧碱,走过就能杀菌。

跨过隔离区,来到猪舍后山,这里距离猪舍还有约200米,再想靠近,需要经过隔离、洗澡,换上防护服。

“每个靠近猪舍的人、车、物,都是潜在的安全风险。”翁德军说,年初新冠肺炎疫情期间,养猪场在出山的路口设置岗哨,专人昼夜值守,并在沿途抛洒石灰。

站在后山,可以看到大半个养猪场。翁德军介绍,大小猪舍一共21间,总面积7300平方米,存栏8000余头,“养猪容不得半点大意,一点把控不严,可能就是灭顶之灾。”

规模化养猪门道多

翁德军小时候喂过猪,“一瓢食、一盆水,简单得很。”开了养猪场后,他发现,规模化养猪是个精细的技术活。

2018年,两名技术员给公猪采精,4天没采下来。翁德军从外地请来一名技术员,2个小时,3头公猪采精成功。

“那手法、对时机的把握,确实厉害,不服不行。”翁德军开出1万元的月薪,将这名技术员留在了养猪场,每年年底还有奖金。

养猪场现有5名技术员,负责公猪采精、母猪生产、小猪出生后剪牙断尾、防疫;还有12名工人,负责各个猪舍的管理。

“5个定位栏住配种后的母猪,相互隔开,免得相互推搡,导致流

产;5个产房,母猪生产用,有产床和保育栏。”翁德军说,管定位栏的工人专管定位栏,管保育栏的工人专管保育栏,分工明确,各司其职。

郭全周是负责保育栏的工人。他介绍,仔猪出生后半个月吃奶,之后一个月,既吃奶又吃饲料,再后吃15天乳猪宝,再吃一个月仔猪宝。“各个阶段的饲料营养成分不同,复杂得很。”

养猪场一天的饲料费用是3万元,仔猪、中型猪和母猪吃的都不一样。19头公猪是宝贝,一天吃两个鸡蛋,还必须是土鸡蛋。

上个月,养猪场完成一次母猪剖腹产。麻醉、开刀、缝合、打吊瓶,整个流程几乎和人做手术一模一样。16头仔猪活14头,母猪半小时后下了手术台,晃晃悠悠地走回猪舍。

日产仔猪两百头仍不够卖

开养猪场3年,翁德军没睡过午觉。

2018年有一个月,死了7头母猪。翁德军卷起铺盖,连续23天住在猪舍旁边,每晚12点巡栏,一趟下来2个多小时。那年11月,10多头母猪临下崽,半夜发高烧。巡栏的工人发现及时,赶紧打针、往猪背上洒凉水,这才救过来。

去年,每个猪舍都装上摄像头。坐在办公室里,通过大屏幕就能看到猪舍情况。“有猪不吃食、不叫唤,或者膘情不对,马上就能发现,迅速处理。”翁德军说。

养猪场里的母猪一年要打11种疫苗,肥猪打7种,仔猪13种。每种猪啥时候打疫苗、打什么型

号,翁德军都记得一清二楚。

有技术保障、防疫抓得严,翁德军对自家猪场充满信心。

去年,他去竹溪县中峰镇跑市场,当地老百姓怕仔猪死,不敢养。翁德军承诺,先试养、后付钱,保证存活率100%，“死一头赔一头。”

中峰镇一共买了288头。在第67天上,翁德军去收钱,只有2头意外死亡。

今年上半年,广州一家公司来买900头仔猪,开价每头2100元,翁德军要求每头2160元,给出的条件是首付七成,15天内死亡率不超过5%,再付全款。最终,经过长途运输,仔猪死亡率只有2%。

“这样的条件别人不敢给,我敢。”翁德军说,现在每天生产仔猪200头左右,最多的一天312头,“不够卖。”

让老百姓有猪养

一桶饲料,拌上一把红薯藤,两头母猪吃得欢快,明安福看得开心。

他是顺风雨村二组村民,一直在广东打工,年初因疫情滞留在家。5月份,在村镇协调下,智强合作社免费提供仔猪60头,31名顺风雨村村民领养。从日常喂养、疾病防治、疫苗注射到保底回购,合作社一条龙服务。“有这两头猪,今年的日子好过。”明安福说。

今年前10个月,智强合作社出售仔猪7000多头,其中4600头销往竹溪县。

“受疫情影响,今年开春后的生猪补栏是个大问题,价格高,还买不到。”兵营镇人大主席毛光明介绍,当时仔猪市场价是2100元,智强合作社只卖1500元。

“都是本乡本土的,行情再紧俏,也得让老百姓有猪养。”翁德军说,有一对向坝乡的老夫妻,跑了200多里路来买仔猪,合作社只收了1100元,“两老不容易,我退他们400元,回去路上买点吃的。”

猪场原本按4000头养殖量设计,如今“猪满为患”。在水坪镇的新场已于今年5月开工,占地50亩,建17个猪舍,面积近2万平方米,存栏量将是现在的4倍。

新场建设已投入1800万元,后续还需追加,翁德军近两年的利润几乎全砸了进去。产能扩张之后,遭遇市场波动怎么办?他有自己的考虑:“做好规模化、标准化,500头猪和1000头猪的管理成本其实差不多。我不赌行情,提升养殖的专业水平,控制好成本,就能应对风险。”

戴文辉

莲藕满塘 垃圾坑变“聚宝盆”

寒冬时节,地处鲁西北的聊城市冠县万善乡东马固村的15亩莲藕迎来丰收季。随着高压水枪冲开塘中淤泥,一节节白白胖胖的雪莲藕被采收上岸,经村党支部领办合作社统一包装、统一品牌后,直接销往蔬菜批发市场和超市。

“两年前,这几个荷塘还是堆满建筑及生活垃圾的废坑塘。现在,夏天荷花飘香,冬天莲藕满塘,亩均莲藕种植纯收入5000元,今年村集体收入将奔10万元。”东马固村党支部书记邢那之乾高兴地说。

万善乡地处黄河古道片区,因土地性质沙化,全乡32个村中集体经济“空壳村”多达10个,年集体收入3万元以下的村还有11个。同时,每个村都有废弃坑塘,共计数百亩之多。久而久之,这些坑塘成

了一些村民倾倒垃圾污水之地,严重影响农村人居环境。

2019年春天,万善乡按照每亩坑塘2000元的标准给予补贴,鼓励各村结合实际“宜种则种”“宜养则养”或“种养结合”。此前村集体经济几近空壳的东马固村,去年清理出8亩坑塘种植雪莲藕,垃圾坑从此换上“新装”:夏天,花香水清,鸟鸣蛙叫;秋天,莲蓬朵朵,鲜嫩饱满;冬天,喜获一塘塘雪莲藕,当年村集体收入就过了5万元。

党支部领办合作社实现共同富裕。今年,东马固村持上级扶持资金和集体坑塘,与部分村民共同成立金森莲藕种植合作社,合作社收益的60%按出资比例返还,20%用于社员技术培训和互助互济,其余20%用于扩大生产经营。

邢之乾算了一笔账:“平均每亩产莲藕4000斤,市场价2.5元一斤,除去藕种、人工等成本,亩均纯收入5000元。今年,还探索立体化养殖泥鳅、小龙虾,15亩荷塘预计将给村集体带来10万元收入。”

如今,万善乡“坑塘经济”已在宋村、后田平等19个村全面开花,并联合成立两个大型合作联社抱团发展,实现统一品种、统一管理、统一品牌、统一销售,并发展起藕粉、荷叶茶等深加工产业,平均每个村集体年增收5万多元。

同时,各村通过设置荷塘公益岗位,吸纳了20多名贫困群众就近就业,负责荷塘安全和打扫卫生,帮助他们人均年增收4000多元。

“垃圾坑变身‘聚宝盆’,不仅增添了一道道荷塘美景,让村容村

貌实现美丽蜕变,而且壮大了村集体经济,增加了村民就业,实现‘生态账’‘就业账’‘经济账’多赢。”冠县县委常委、组织部部长韩宗宝说。

54岁的东马固村村民邢那之喜家的房子离旧坑塘不到10米远:“过去垃圾坑臭味刺鼻,村里人都躲着走。现在每到夏天,周围村甚至县城里的人都跑来赏花,人人羡慕我家住在荷塘边。”

“青青荷叶满塘栽,一枝白莲出水来。曾是旧年废弃池,巧思善为百花开。”有村民专门作诗一首记录废坑塘之变。如今,东马固村的荷塘边建起了党支部领办合作社主题广场,道路宽了,路灯亮了,成了村民们日常休闲的好去处。

王志