

【地方案例】

湖北武汉：
农业中职学校成热门

“我就吃了没有专业技术的亏，要想让自己进一步发展，就要学习现代种养新技术、新管理模式。”正在湖北省武汉市现代农业教育中心办理新生入学手续的叶俊说。

据中心党委书记罗志军介绍，该中心原名为武汉市农业学校，是湖北省第一批国家级重点中专，生源主要来自全省各地农村地区。办学30余年来，共培养各类优秀农业人才5万余人。近年来，国家高度重视农业职业教育，特别是新型职业农民的培育，对各类农业职业院校加大了财政投入力度，使学校办学条件明显改善，学生学习无后顾之忧。由于国家大力扶持农业产业，农村实用技术人才供不应求，农业就业市场红火，农业生源旺盛，今年尤为明显。同时，该校充分利用畜牧兽医、园林园艺等2个品牌专业优势，并与领潮教育集团合作办学，新开设植保无人机、电子商务、旅游管理等贴近市场的专业，吸引了许多农村青年前往该校就读。目前，该中心已提前超额完成招生计划，为近年之最，新生入学首次出现“火爆”。

周小平

天津农民合作社
突破1.2万家

从近日召开的天津市促进农民合作社加快发展暨推动农业经营体系实现全覆盖现场推动会上获悉，截至2017年上半年，天津市工商登记注册农民合作社总数突破12000家，服务带动约50万户开展合作经营，约占全市从事农业生产农户总数的57.7%。以合作社为代表的新型农业经营主体，充分发挥桥梁、纽带和组织载体功能，较好地提升了农业生产经营的组织化、专业化、集约化、社会化水平，有力促进了本市现代都市型农业的健康发展。

会上要求，各区、各部门要按照市政府和本次会议要求，围绕合理布局、创新投入机制、强化指导培训、抓好典型示范四个环节，加强顶层设计，做好产业发展和经营体系两个方面的规划布局，加大财政支持力度、借力工商资本和创新融资担保形式，为各类农业生产经营主体提供资金保障。

何会文

安徽芜湖加快构建
新型农民队伍

近日，由芜湖市农业委员会、芜湖市人才办、芜湖市总工会主办，芜湖市农机局承办的2017年芜湖市“中联重科杯”农机技能竞赛举行。当天，来自芜湖市各县区9支代表队的资深农机从业人员进行了技能“大比武”。

据悉，安徽省作为新型职业农民培育整体推进示范省，目前在芜湖等地市加快构建新型职业农民队伍，整合各渠道培训资源，强化教育培训，以专业大户、家庭农场主、农民合作社骨干、农业企业职业经理人为重点培育对象，为农业现代化建设和农业持续健康发展提供强有力的人才支撑。

作为安徽省农机工业龙头企业，中联重科在新型职业农民培育领域积极探索、创新实践。目前，中联重科已在芜湖工业园打造农业装备职业教育示范基地，配备实训实操设备40余台套，专业培训讲师30余名，开发出精品课程15门，可供开展理论培训、实践操作、智慧农业参观交流等方面的活动。

李清国

河南恒兴合作社：农产品远销千里

近年来，河南恒兴农民种植合作社以国家粮改饲项目试点为契机，以提高农业增效、农民增收、综合效益为中心，坚持规模化种植、机械化作业，标准化生产为主攻方向，在“六统一”管理模式的基础上，探索形成“合作社+基地+农户+养殖企业”和“订单农业”的运作方式，以及“合作社+生产+加工+销售”的产业化模式，有力推动了合作社的规模发展。



裹包青贮销往川贵两湖广东

为扩大产品销售区域，恒兴合作社打破了仅为当地草食牲畜养殖企业供应青贮饲料的销售模式，对全国肉牛奶牛养殖企业进行了调查分析。

“我们发现，四川、贵州、湖南、湖北、广东等地肉牛奶牛养殖企业对全株青贮玉米的需求量大，因为当地地势、气候等原因不适宜大规模种植全株玉米，地势不适宜机械化操作，而其他青贮饲料价格高的问题。”吕孝伟介绍。

恒兴合作社抓住这一商机，破解青贮难贮存、难运输问题，对全株玉米进行裹包青贮。合作社投资160多万元购置了全自动进口裹包机，通过裹包机进行裹包青贮，最大限度保留了全株玉米的营养成分，延长了全株青贮饲料的存放期，解决了长距离运输的问题，改变了青贮饲料只能在当地销售的局面。在收贮季节，一部分全株玉米直接进行窖装青贮，一部分进行裹包青贮直接销售。

裹包完成后，再就是物流。恒兴合作社用铁路运输降低运输费用等方法打开了远端市场，依托泌阳县夏南牛知名品牌和农村电子商务平台，宣传推介合作社的青贮产品，通过网络销售实现青贮玉米产品的延展。

吕孝伟介绍，近年来每年有两三万吨卖到了南方各省，占合作社青贮销售总量的一多半。

订单经营农户吃了定心丸

为降低生产风险，恒兴合作社实行以销定产的订单农业生产经营模式。合作社与河南当地及贵州、四川、湖南、湖北、广东等地草食牲畜养殖企业签订青贮销售合同，有的提前预付订金，再根据当年销售订单组织生产，与种植农户签订收购合同，这样一方面不仅降低了合作社的经营风险，又缓解了合作社的资金问题；另一

方面使农作物获得销售渠道，减低了农户的生产风险，一份订单，就是一份保单，把农户播种时对市场的担心变成了放心，实现了增产增效。

此外，恒兴合作社积极承办产品推介会。在青贮玉米收获期，合作社召开产品推介会，包括当地的草食牲畜养殖企业，南方多省的草食牲畜养殖企业及种植农户前来参加。除了观看合作社全株玉米从种植、管理、收获到青贮的作业视频外，还考察了全株玉米种植基地、收割、裹包等现场作业。通过实地察看，养殖企业纷纷对恒兴青贮饲料给予了很好的评价。

不过，吕孝伟也有自己的忧虑：现在全国青贮玉米产量越来越大，随着粮改饲项目推进，牛羊需用消耗量一旦稳定，量越大势必影响销售价格。

“今年压力非常大。按照合作社成本控制来看，目前老百姓种植青贮玉米的成本不能再低了，从化肥和用药成本，再到加工裹包成本就到了每吨400多元了，再加上运费高企，如果青贮玉米销售价格走低，就会处于盈亏边缘地带。”

最近几个月，吕孝伟一直在外忙着联系业务，签合同。前不久，他刚在河北石家庄与君乐宝乳业签约了一个5000吨的订单。

“今年有粮改饲补贴，也有足够的订单，还可大干一年。”吕孝伟称，不知道明年情况会怎么样。不过，他坚信，从自身来讲，一方面要提高青贮玉米质量品质，树立品牌效应；另一方面，加大科技投入，降低成本。此外，他希望政府相关部门能给予有效扶持，培育龙头企业，而不是因为单纯提高补贴，造成一哄而上的局面，产生恶性竞争，最后伤害了收贮企业，让粮改饲变了味。相关部门可以从收贮企业的用地、先进收割设备、裹包设备上，给予有效的扶持，做大做强龙头企业。

吕方

【做法】

沙湾农机合作社：打造品牌抱团发展

示：“他们这个合作社机械力量强、作业标准化程度高，我们村上把地全部交给他们，到了春秋，犁地不用发愁，统一农机作业对来年农作物的生长都有好处，老百姓对农机作业效果也很满意。”

目前，全县农机合作社已经从单一的农机服务，向农机维修、农业新技术推广等多领域拓展，促进合作社健康快速发展。

铁牛农机服务合作社理事长黄建忠说：“通过这几年的发展，我们作业面积也达到了20万亩地以上，由以前在本县作业到现在出县跨地区作业，合作社不断地发展壮大。以后我们想在农机装备上再提升加强，为沙湾的农民增产增收做自己的贡献。”

2016年，铁牛农机服务合作社与县域三家农机合作社、两家农业合作社联合成立了沙湾县农科金岳农机农民专业合作社联合社。联合社拥有各类农业机械1795台，其中采棉机108台、300马力以上拖拉机25台、500马力拖拉机5台，配套作业机械1300余台，年服务面积达120余万亩，占全县耕地面积的53%。

农科金岳农机农民专业合作社联合社理事长韩波说：“到目前为止，联合社资产达到2.69亿元，今年我们重点是实现沙湾县农作物

从头到尾全程机械化作业。另外就是跨区作业，跨区到南北疆、哈萨克斯坦等地方，把我们的服务带出去。今年在联合社旗下，我们又成立了农业机械发展公司，用公司管理的方式来管理农机。”

经过多年创新发展，农科金岳农机农民专业合作社联合社已取得4项国家专利，荣获全国农机专业合作社示范社称号，联合社在农机装备总量、规模、服务面积等方面走在了全疆前列。

韩波说：“联合社以后将继续抱团闯市场，提高服务质量，扩大服务范围，横向协作和纵向服务，打造联合社服务品牌，推动一二三产业融合发展。通过一流的装备、一流的技术、一流的服务，打造一个全疆领先、全国一流的农机服务组织。”

据了解，沙湾县现有农民专业合作社53家，其中，地区级以上示范社达21家，国家级示范社3家。随着农机装备持续优化、新技术新机具广泛应用，农机社会化服务领域不断拓宽，全县耕、种、收综合机械化水平达96.3%，被国家农业部授予主要农作物全程机械化示范县。

杨志成