

让合作细胞激活现代农业

【地方动态】

合江发展林下养鸡业 农民人均增收两千元

近年来，四川合江县大力发展林下养鸡产业，这种既能促进林木生长，又能带来可观经济效益的林间复合经济产业模式，实现了生态效益和经济效益双丰收，深受农民青睐。据介绍，该县为搞活林业产业，增加农民收入，通过政策推动，宣传激励的方式，大力发展林下养鸡产业，鼓励每家每户利用自家的南竹林饲养草鸡。林子里的杂草、昆虫、树叶都是草鸡的“绿色食品”，鸡粪又是树木天然的有机肥。这种林间复合经济产业模式，不仅滋养了林木，提高了林木成活率，林子还为鸡群提供了活动场所，降低了养殖户的养鸡成本。该县白米乡白果树村林下养鸡户李大爷说：“树林里养鸡不但鸡养得好，树木成长的速度也比其他地方快，同时还使我们年人均增收 2000 元。”

杨池能

垦利金融杠杆撬动 渔业产业化升级

近年来，山东垦利县充分发挥资源和资金优势，按照市场需求，围绕渔业并跳出渔业大力发展第二产业，形成了以水产品加工为龙头，机械、热电等为补充的日趋完善的产业体系。在助推渔业龙头企业发展过程中，垦利农商行对该产业累计发放贷款 10 亿元，重点支持以近海养殖、远洋捕捞为主体的现代渔业及以海洋食品、药品为主体的海洋精深加工业，力促海洋主导产业的培植。同时，该行为推动海洋食品产业集群品牌建设，累计发放贷款 7 亿元，重点支持了山东海虹水产养殖等企业的加工项目，使垦利县的渔业规模超过 100 亿元。截至目前，全县现有水产品冷藏加工厂 29 处，海参养殖 1700 亩，大闸蟹养殖 128 亩。同时，加大对海洋运输、滨海旅游等产业的投入力度，快速扩张，形成了产业多元化的新格局，2012 年渔业第三产业收入达到 75 亿元，同比增长 9.7%。

张丽娜

新疆生产建设兵团 “一团一品”强势发展

第三批全国一村一品示范村镇名单中，新疆生产建设兵团第一师三团（“大漠绿岛牌”核桃）榜上有名。这标志着三团的“大漠绿岛牌”核桃成为全国知名品牌，“大漠绿岛牌”核桃成为三团的一张名片。近年来，“加快发展‘一团一品’、促进职工持续增收、增强团场发展活力”已成为兵团共识。各地因地制宜，积极推动，使“一团一品”成为活跃团场经济、促进团场增收，帮助职工脱贫致富的重要举措。兵团因势利导，充分重视职工意愿和首创精神，激发承包职工的积极性和创造性。同时积极搭建市场合作平台，完善利益联结机制，充分发挥龙头企业、专业合作组织在“一团一品”发展中的引领作用，让更多的团场成为品牌示范团。同时，由兵团的“一团一品”为出发点，示范带动了当地农村“一村一品”的蓬勃发展，吸引附近村民积极发展优势产业增收致富。

万凌

当前，制约现代农业发展和农民增收的难题日益突显：农产品增产难、销售难、产业升级难。如何破解这些难题，河北省邱县从农民合作社入手，让合作细胞激活现代农业，成效明显。

农民合作抱团更给力

2 月底，虽然寒意未消，邱县香城固镇马兰村旺盛食用菌种植专业合作社的平菇基地已经开始忙碌了，从外地赶来的客商正忙着把一箱箱加工好的“小黑平”蘑菇装车外运。合作社理事长武殿朝说：“今年的蘑菇销售效益不错，这几天正是头茬蘑菇的采摘旺季，像这样的大棚一年能收入 2 万元以上。”据介绍，这个合作社已有农民 160 多户，带动周边农户 500 余户，从业人员 9000 余人。合作社采取统一种植、统一技术指导、统一回收社员的蘑菇，将回收的蘑菇统一盐渍，直接对接大公司。目前，合作社与青岛、大连、石家庄、天津等地出口公司建立了良好的业务关系，产品远销日本、韩国、菲律宾等国家，社员户比非社员户均增收 4 万余元。一头连着市场，一头连着农户。武殿朝等人组织的农民合作社，是在农村家庭承包经营的基础上，同类农产品的生产经营者或者同类农业生产经营服务的提供者，自愿联合、民主管理的互助性经济组织。“你入社了吗？”这样的见面问候语在邱县正流行开来。农民们“抱团发展”不仅降低了生产成本，还提高了产品市场竞争力，收到了不错的经济效益和社会效益。

技术创新破解增产难

“眼前这片地全是特种苹果树，生态、高产、又有合作社作后盾，是我们致富的‘金果园’呀！”邱县新马头镇温庄村苹果种植大户冯思强说。冯思强之所以如此信心十足的主要原因是，他加入了村里的邱县丰农种植专业合作社。在合作社的带领下，他家的地里今年载上了市场青睐的新品苹果。冯思强介绍说，这些苹果最大的优势有三点：一是科技含量高，河北农业大学教授亲自在田间指导“密植稀果”技术，苹果产量可以比普通苹果高出 30%。二是苹果品质好，全程实行生态管理方式，从种到收，生物配料、生物农药，保证了所产苹果皮薄、甜脆、美味多汁，无药物残留。三是苹果销路畅通，因为有合作社作后盾，直接有采购商来地头收货。与冯思强的情况类似，“立体种植技术”让邱县振兴粮棉种植专业合作社的不少社员收益大增。邱县振兴粮棉种植专业合作社主要以棉花、西瓜、黑花生和黑红薯等套种为主，既打破了当地单一的种植模式，又增加了农民的收入。今年该合作社成功实验推广“棉田立体种植模式”，即上有棉花、中有西瓜、下种花生，形成上中下高低搭配种植，这种模式每亩可以增加近 2000 元的收益。

“对接终端”破解销售难

“以前单打独斗，销量总是不理想，现在每天运往超市 100 多箱鸡蛋，还供不应求。”如今，东锚寨村的林下养鸡大户谈振山将一枚枚喷有



“锚寨牌”商标和生产日期的柴鸡蛋包装，然后装上运往北京、石家庄超市的货车。如何对接销售终端，是破解农产品卖难问题的关键。邱县选择了邱县锚寨柴鸡专业合作社等 12 个合作社开展示范社建设，充分发挥合作社上连超市、下带农户的服务作用，减少合作社社员产品卖难和优质不优价的问题，调动社员发展优质农产品的积极性，实现社员增收、合作社社大的目标。据了解，邱县组织 4 家合作社、县内 2 家大型超市主要负责人召开了农超对接座谈会，围绕优质农产品生产、销售，让合作社、超市自由组合，减少中间环节，降低成本，建立起了超市与合作社之间稳定的利益联结机制，成功实现了“农超对接”。能够顺利进入城市超市销售，除了品牌优势之外，另外一个措施就是抓住“错季”做文章，种植了一批错季水果、错季蔬菜，让农民的钱袋子时常“保鲜”。春暖乍寒时节，在邱县新马头镇百户寨村的错季油桃大棚内，已经是桃花盛开，宛如进入世外桃源。作为邱县盛丰棉花林果专业合作社的负责人，董爱忠一边打理着油桃树，一边介绍说：“这些油桃到 4 月份就能上市了，比普通油桃可以提前 3 个月，不仅价格高，而且销售好。”除了错季油桃，这个合作社还有西红柿、黄瓜等错季大棚 60 多个，产品还没成熟，就已经被客商争相订购了。在合作社的带动下，如今村里正在谋划建设农业示范园区，把错季大棚和露地采摘、苗圃花卉、鱼塘莲藕相结合，迈上更大规模的发展之路。龙头企业带动破解产业升级难 农业产业的持续优化升级，是确保活力焕发的保障。邱县把发展农民合作社作为破解“三农”问题、发展现代农业、增加农民收入的有效

举措，初步形成了“龙头企业带动、专业大户牵头、农技人员引导”的合作社良好发展格局。目前，邱县农民合作社已达到 196 家，人会农户数达 2 万余户，年可实现增收 4000 万元，成为邱县农民名副其实的“增收社”。但是由于合作社发展起步较晚，农民认识过程较为缓慢，部分合作社面临入社会员少，发展后劲不足难题。为破解合作社壮大难题，更好地服务社员，邱县推行“龙头企业+合作社”和“党支部+合作社”的发展模式，推动合作农业发展。去年 11 月，为吸引大企业投资，邱县南辛店乡东倪宋村流转出 500 亩土地，引进了寿光蔬菜园和高档花卉种植项目两个农业龙头项目，彻底改变了村里的种植模式。这个总投资 1.1 亿元的寿光蔬菜园项目，将分三期建成一个集科研、育苗、种植、观光、销售、加工于一体的高科技农业示范园。目前，已投用 50 多个高标准의错季蔬菜大棚。公司工作人员杨东坡说：“每个大棚投资在 14 万元左右，种植黄瓜、茄子等优质蔬菜后，每年每棚可收入 10 万元左右。”与龙头企业带动不同的是，“村党支部+合作社”的经营模式也起到了巨大的带动作用。为使合作社发展壮大、更好地服务社员，由村里老党员谢兆奎作为专业合作社负责人，并与参加合作社的另外两名党员组成了党员小组，充分发挥党组织的政治组织优势和合作社的经济市场优势，摸索出了“党支部+合作社”的模式，整合资源优势，做到优势互补，让党员带领村民们走上致富路。现在，这个合作社已吸收入社群众 30 余户，发展苹果 100 亩、无公害桃 70 亩，每亩年创收 5000 余元，合作社的集体优势开始显现。

朱峰

【产业化】

发展农业产业化成我国利用外资扶贫新动向

随着工业化、城镇化的快速发展，大量农村青壮劳动力向城市转移，空心化、老龄化的农村如何扛起发展现代农业的重任？这一现象也引起国际机构的关注。在山西的多个亚洲开发银行资助的中国农村减贫项目，这些项目共同的特点是将支持农户融资与发展农业产业化相结合，传递农村致富脱贫的新动向。大棚里种冬枣：妇女能顶半边天 在位于晋南的临猗县庙上乡张庄村，上千亩排列整齐的冬枣大棚非常壮观。“以前露天种冬枣，枣子容易开裂，卖不上价，一亩地最多收入八九千元，如今大棚里种冬枣，比其他地方早上市半个月，一斤能卖十多元，产量和质量也提高了，每亩收入超过 2 万元。”看着一串串青里透红的冬枣，52 岁的张庄村妇女主任朱秀丽高兴地说。张庄村三千余亩地 90%种植冬枣，但多年来由于种植技术落后，冬枣质量和产量较差。2009 年，当地被列入亚行贷款河川流域农业综合开发项目，农户利用亚行低息贷款，搞起了大

棚种植，引入冬枣生产新技术，走上优质高效枣业发展之路。临猗县副县长倚天亮说，借助亚行项目，县里推行“农户+合作社”模式发展冬枣产业，由专业合作社为农户提供统一技术管理、施肥、生产、销售及储藏服务，真正实现规模化和产业化发展。规模化养鸡：农村大学生的创业新天地 位于山西中南部的汾西县地处黄土丘陵残垣沟壑区，是国家扶贫开发重点县，全县年收入低于 2300 元的贫困人口超过 8 万人。结合特殊地理位置，当地利用亚行贷款，采用“企业+基地+农户”模式搞起了肉鸡养殖和核桃种植。汾西洪昌养殖有限责任公司董事长陈长水介绍，为帮助农民脱贫，亚行为农户提供贷款建养鸡场，企业为农户贷款提供担保，并统一提供鸡苗、饲料、药品、防疫和技术指导，解决了农户的后顾之忧。“亚行项目给了我创业的希望。”24 岁的农家女孩张红记说，她从亚行贷款 10 万元，家里

凑了 6 万元，政府补贴 2 万元，凑够了创业基金。“现在大学生就业很难，亚行项目让我不仅学有所用，也在家乡找到了未来的事业。”农田里种莲藕：教会农民致富技能 襄汾县邓庄镇燕村临近汾河，荒滩地多沙土，当地农民曾种红薯玉米，但产量不高收入低。2011 年，当地利用亚行贷款和技术支持，引入设施节水莲藕项目，在浅滩地开挖沟池，铺上防渗膜，引水入池种起了莲藕。在襄汾县农委组织的一场莲藕种植技术培训会上，除了留守老人、妇女参加培训，一些曾外出打工的青壮年也回乡学习，还有不少隔壁县的农民专程来参加培训。山西省扶贫办主任王立伟说，亚行项目除了向农户提供低息贷款解决融资难，更注重对农户的技能培训和项目的示范性。山西获得的 1 亿美元亚行贷款中，有近 7000 万元人民币的管理培训费是无偿赠与的，就是为了让更多贫困农民拥有致富脱贫的终身技能。

韩洁